



## ANÁLISIS DE MERCADO INVITACIÓN CERRADA N° 025

**OBJETO:** “SUMINISTRAR, EN CALIDAD DE ALQUILER Y SERVICIOS, LAS SOLUCIONES TECNOLÓGICAS EN MATERIA DE CONECTIVIDAD QUE INCLUYA TELEFONÍA IP, TELEFONÍA MÓVIL, CANAL DE INTERNET, SEGURIDAD DIGITAL Y DE ACCESO; SERVICIO DE BASE DE DATOS, SERVICIO DE CORREO ELECTRÓNICO, REQUERIDOS POR LA UG FFIE.”

De conformidad con los lineamientos establecidos en la *Guía para la Elaboración de Estudios de Sector, versión G-EES-02* expedida por la Agencia estatal Colombia Compra Eficiente, el presente análisis cubre los siguientes aspectos:

- A. ASPECTOS GENERALES
- B. ANALISIS DE LA OFERTA
- C. ANALISIS DE LA DEMANDA

### ASPECTOS GENERALES

ECONÓMICO	ANÁLISIS DE DATOS
Productos incluidos dentro del sector	<p>El objeto de la contratación corresponde al SUMINISTRAR, EN CALIDAD DE ALQUILER Y SERVICIOS, LAS SOLUCIONES TECNOLÓGICAS EN MATERIA DE CONECTIVIDAD QUE INCLUYA TELEFONÍA IP, TELEFONÍA MÓVIL, CANAL DE INTERNET, SEGURIDAD DIGITAL Y DE ACCESO; SERVICIO DE BASE DE DATOS, SERVICIO DE CORREO ELECTRÓNICO, REQUERIDOS POR LA UG FFIE.</p> <p>De acuerdo con la Clasificación de Actividades Económicas CIIU, se incluye la siguiente actividad:</p> <p><b>G4741</b> - Comercio al por menor de computadores, equipos periféricos, programas de informática y equipos de telecomunicaciones en establecimientos especializados.</p>
Agentes que componen el sector	<p>El sector está compuesto por las empresas que ofrecen servicios de suministro de equipos y servicios de seguridad y conectividad.</p> <p>Se cuenta con un número ilimitado de empresas colombianas y oferta extranjera.</p>
Cadena de producción y distribución	<p>La ejecución del contrato está basada en el suministro de equipos tecnológicos y seguridad y conectividad para las instalaciones de la UG FFIE, ubicada en la ciudad de Bogotá D.C.</p>
Materias primas necesarias	<p>Las materias primas necesarias para el servicio de arriendo o alquiler de equipos son:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Mano de Obra</li><li>• Equipos</li><li>• Transporte</li></ul>



Índices económicos

	2014	2015	2016	2017	2018	2019
<b>IPC Anual</b>	3,66%	6,77%	5,75%	4,09%	3,18%	3,80%
<b>TRM Valor Promedio Anual</b>	\$ 2.000,33	\$ 2.743,39	\$ 3.050,98	\$ 2.951,32	\$ 2.956,43	\$ 3.281,09
<b>Salarios Mínimos Mensuales Legales Vigentes - SMMLV</b>	\$ 616.000	\$ 644.350	\$ 689.455	\$ 737.717	\$ 781.242	\$ 828.116

Fuente TRM: <http://www.banrep.gov.co/es/trm>

Fuente IPC: <https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/precios-y-costos/indice-de-precios-al-consumidor-ipc/ipc-historico>

Fuente SMMLV: [http://www.banrep.gov.co/sites/default/files/paginas/mercado\\_laboral.xls](http://www.banrep.gov.co/sites/default/files/paginas/mercado_laboral.xls)

ANÁLISIS DE LA OFERTA

¿QUIÉN VENDE?	ANÁLISIS
<p>Empresas consultadas en el Portal de Información Empresarial – PIE de la Superintendencia de Sociedades</p>	<p>Con el fin de identificar las empresas del País que pueden llegar a satisfacer la necesidad de la Entidad, fue consultada la página de la Superintendencia de Sociedades en el Portal de Información Empresarial – PIE, bajo el link <a href="http://pie.supersociedades.gov.co/Pages/default.aspx#/informacionFinanciera">http://pie.supersociedades.gov.co/Pages/default.aspx#/informacionFinanciera</a>, del cual se puede obtener la información financiera con corte del 31 de diciembre de 2018, de las empresas que reportan la información a dicha entidad. Esta se clasifica en 4 tipos de reportes:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>a. <b>NIIF Plenas Individuales:</b> Serán preparados solo para entidades que no tienen relación de inversión con otras organizaciones en las cuales tenga la condición de asociada, negocio conjunto o controladora.</li> <li>b. <b>NIIF Plenas Separadas:</b> Pueden elaborarse por parte de las empresas o entidades obligadas a consolidar. Habrá que presentar Estados Financieros separados para poder conciliar con la declaración de renta.</li> <li>c. <b>NIIF pymes individuales y NIIF Pymes Separadas:</b> Se comportan igual que las plenas, pero hace referencia a las pequeñas y medianas empresas.</li> </ul> <p>Se procedió a filtrar los datos de acuerdo con el Código de Clasificación Industrial Internacional Uniforme – CIIU, que contiene la información relacionada con el suministro de equipos tecnológicos y servicios de conectividad, el código sujeto a análisis fue:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ <b>G4741 - Comercio al por menor de computadores, equipos periféricos, programas de informática y equipos de telecomunicaciones en establecimientos especializados:</b> Esta actividad incluye:</li> </ul> <p>El comercio al por menor de computadores, equipo periférico, consolas de videojuegos, programas de informática no personalizados, incluidos los videojuegos y el comercio al por menor de equipos de telecomunicaciones como teléfonos celulares, buscapersonas, etc.</p>





La información contenida en el PIE está clasificada por diferentes criterios, dentro de estos el Estado Actual descrito como: Activa, Acuerdo de reestructuración, Acuerdo de reorganización, Concordato en Ejecución o Etapa Operativa, para efectos del presente análisis, solo se tuvo en cuenta la información de las empresas que estaban reportadas con estado actual "ACTIVA".

De esta manera se logró establecer una participación de las empresas con domicilio principal en Bogotá D.C., sobre los cuales se realizará el análisis de los siguientes indicadores:

✓ **Índices de Capacidad Financiera:**

Los indicadores de capacidad financiera buscan establecer unas condiciones mínimas que reflejan la salud financiera de los proponentes a través de su liquidez y endeudamiento. Estas condiciones muestran la aptitud del proponente para cumplir oportuna y cabalmente el objeto del contrato.

Son instrumentos que permiten medir la capacidad que se tiene para poder llevar a cabo inversiones o pagos en un determinado periodo de tiempo, con el fin de lograr los objetivos establecidos. Esto determinará el desarrollo y crecimiento, además de asegurar liquidez y margen en las diferentes operaciones.

**a. Índice de Liquidez**

$$Liquidez = \frac{Activo\ corriente}{Pasivo\ Corriente}$$

Determina la capacidad que tiene un proponente para cumplir con sus obligaciones de corto plazo. A mayor índice de liquidez, menor es la probabilidad de que el proponente incumpla sus obligaciones de corto plazo.

**b. Índice de Endeudamiento**

$$Endeudamiento = \frac{Pasivo\ Total}{Activo\ Total}$$

Determina el grado de endeudamiento en la estructura de financiación (pasivos y patrimonio) del proponente. A mayor índice de endeudamiento, mayor es la probabilidad del proponente de no poder cumplir con sus pasivos.

**c. Razón de Cobertura de intereses**

$$Razón\ de\ Cobertura\ de\ intereses = \frac{Utilidad\ Operacional}{Gastos\ de\ Intereses}$$



Refleja la capacidad del proponente de cumplir con sus obligaciones financieras. A mayor cobertura de intereses, menor es la probabilidad de que el proponente incumpla sus obligaciones financieras.

✓ **Índices de Capacidad Organizacional:**

Son instrumentos que permiten establecer la capacidad de gestión de las Organizaciones en el desarrollo de un programa o proyecto.

**a. Rentabilidad sobre el Patrimonio**

$$ROE = \frac{\text{Utilidad Operacional}}{\text{Patrimonio}}$$

Determina la rentabilidad del patrimonio del proponente, es decir, la capacidad de generación de utilidad operacional por cada peso invertido en el patrimonio. A mayor rentabilidad sobre el patrimonio, mayor es la rentabilidad de los accionistas y mejor la capacidad organizacional del proponente

**b. Rentabilidad sobre Activos**

$$ROA = \frac{\text{Utilidad Operacional}}{\text{Activo Total}}$$

Se utiliza para medir la eficiencia de los activos totales independientemente de las fuentes de financiación utilizadas, es decir, determina la capacidad de generación de utilidad operacional por cada peso invertido en el activo. A mayor rentabilidad sobre activos, mayor es la rentabilidad del negocio y mejor la capacidad organizacional del proponente. Este indicador debe ser siempre menor o igual que el de rentabilidad sobre patrimonio.

✓ **Indicadores Adicionales de Capacidad Financiera:**

**a. Capital de trabajo neto**

$$\text{Capital neto de trabajo} = \text{Activo corriente} - \text{Pasivo corriente}$$

Este indicador representa la liquidez operativa del proponente, es decir el remanente del proponente luego de liquidar sus activos corrientes (convertirlos en efectivo) y pagar el pasivo de corto plazo. Un capital de trabajo positivo contribuye con el desarrollo eficiente de la actividad económica del proponente. Se relaciona ampliamente con el Índice de Liquidez.



**Alcance:**



N°	CIUDAD	PLENAS INDIVIDUALES	PLENAS SEPARADAS	PYMES INDIVIDUALES	PYMES SEPARADAS
	Domicilio	N° de Empresas	N° de Empresas	N° de Empresas	N° de Empresas
1	BOBOGÁ D.C.	6	0	30	3
	<b>TOTAL</b>	<b>6</b>	<b>0</b>	<b>30</b>	<b>3</b>

Como se puede observar en el cuadro anterior, existe en el PIE, una población de 39 empresas en el mercado que pueden satisfacer la necesidad de contratación de la Entidad.

Una vez analizada la información de las empresas existentes en Bogotá D.C., se observa que:

**BOGOTÁ D.C.:**

De las 39 empresas identificadas, 13 empresas presentaron indicadores financieros negativos, por lo que se procedió a analizar las 26 empresas restantes, arrojando el siguiente resultado:

BOGOTÁ D.C	CAPACIDAD FINANCIERA				CAPACIDAD ORGANIZACIONAL	
	LIQUIDEZ	ENDEUDAMIENTO	RAZON DE COBERTURA DE INTERESES	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD SOBRE EL PATRIMONIO - ROE	RENTABILIDAD SOBRE EL ACTIVO - ROA
PROMEDIO	2,17	58%	12,97	3.760.299	31,86%	11,19%
DESVIACIÓN ESTANDAR	2,08	20%	21,85	3.325.989	26,49%	7,91%
MEDIANA	1,59	65%	4,19	2.399.982	27,66%	8,43%

Nota: Las cifras del indicador de Capital de Trabajo están expresadas en miles de pesos.

En virtud de lo anterior, para las Invitación Cerrada N° 024 y con el fin de garantizar la pluralidad de oferentes y las condiciones y aptitudes de los proponentes para cumplir oportuna y cabalmente el objeto de la convocatoria, en función de su salud financiera y organización interna, la Entidad establecerá los siguientes indicadores de capacidad Financiera y Organizacional:

**Capacidad Financiera:**

INDICADOR	ÍNDICE REQUERIDO
LIQUIDEZ	Mayor o igual al 1,20
ENDEUDAMIENTO	Menor o Igual a 65%



		<b>COBERTURA DE INTERESES</b>	Mayor o igual a 3
		<b>CAPITAL DE TRABAJO</b>	Mayor o igual a 15%
	<b>Capacidad Organizacional:</b>		
		<b>INDICADOR</b>	<b>ÍNDICE REQUERIDO</b>
		<b>RENTABILIDAD SOBRE EL PATRIMONIO</b>	Mayor o igual a 7%
	<b>RENTABILIDAD SOBRE EL ACTIVO</b>	Mayor o igual a 5%	

**ANÁLISIS DE LA DEMANDA**

¿CUÁL ES LA DINÁMICA DE PRODUCCIÓN, DISTRIBUCIÓN Y ENTREGA DE BIENES O SERVICIOS?	ANÁLISIS
<p>La Entidad debe conocer el proceso de producción, distribución y entrega de los bienes o servicios, los costos asociados a tales procesos, cuáles son las formas de distribución y entrega de bienes o suministro del servicio</p>	<p>La ejecución del objeto contractual consiste en el suministro de los siguientes equipos y servicios de conectividad y seguridad informática:</p> <p>Switch: Cantidad 5            Access Point: Cantidad 6            Cables de red: Cantidad 360            Firewall: Cantidad 1            Solución proxy: Cantidad 1            Servidor de dominio: Cantidad 1            Servidor de antivirus: Cantidad 1 Servicio de correo: Cantidad 1            Servicio de bases de datos: Cantidad 1            Servidor de almacenamiento: Cantidad 1            Servidor de aplicaciones: Cantidad 1</p> <p>Licenciamientos en modalidad de servicios:</p> <p>AutoCAD versión actual. Cantidad 10.            Microsoft Project profesional: Cantidad 12.            Adobe suite pro cc: Cantidad 3.            Power BI Microsoft Pro: Cantidad 1.</p> <p>Canales de Internet: Cantidad 2 (operadores diferentes).</p> <p>Telefonía:</p> <p>Voz sobre IP: Cantidad 6 Móvil: cantidad 7            Modem portable: 1</p>



¿CUÁL ES LA DINÁMICA DE PRODUCCIÓN, DISTRIBUCIÓN Y ENTREGA DE BIENES O SERVICIOS?

**ANÁLISIS**

UPS: Cantidad 3

Las Entidades deben entender la dinámica del mercado en lo que corresponde a la cadena de producción o distribución o suministro del bien o servicio

La Entidad ha desarrollado varios procesos de esta índole y conoce y entiende muy bien la dinámica del mercado y en particular de esta clase de servicio requerido.

Se adelantó proceso de socialización del proceso, para lo cual se identificaron algunas empresas del mercado que pueden satisfacer la necesidad a contratar, para lo cual se procedió a invitar a cotizar.

La invitación a cotizar se realizó a través de correo electrónico a las siguientes empresas:

Nº	EMPRESA	CORREO ELECTRONICO
1	COMPUMARKETING	comercial@compumarketing.net
2	ETB	maria.herrerac@etb.com.co maria.baenas@etb.com.co
3	AVG COLOMBIA	contactenos@avgcolombia.com
4	SINERGY & LOWELLS	hasson.gonzalez@sinergyLOWELLS.com
5	SYPKO	sypko.sas@gmail.com
6	AVG COLOMBIA	orlandogomez@avgcolombia.com
7	MILENIO PC	comercial9@mileniopc.com.co
8	CISLATAM	negocios@7it-latam.comjdiaz@cislatam.com.co
9	PROMETER	jiriarte@prometer.com
10	AMERICANKPO	cachury@americankpo.com.co
11	HI WARE S.A.S	comercial.hiware@gmail.com>
12	MicroHARD S.A.S	comercial@microhard.com.co
13	RENTADVISOR	comercial@rentadvisor.com.co dcomercial@rentadvisor.com.co
14	AVANTE SISTEMATIZANDO S.A.	comercialzuleira@avante.net.co
15	VENTA DE EQUIPOS	fredy.yara@ventaequipos.com oscar.galvis@ventaequipos.com
16	ITELCA	diana.lizarazo@itelca.com.co
17	IT OUTSOURCING	comercial2@itoutsourcing.com.co
18	INFOTIC	Logistica@infotic.co
19	ERT CALI	ertcali@ert.com.co
20	RENTA COMPUTO	departamentocomercial@rentacomputo.com.co
21	PC	ventas@pc.com.co
22	COMPUTEL SYSTEM	gcomercial@computelsystem.com
23	MELTEC	ecabarcas@meltec.com.co erick_von@hotmail.com

Para un total de 23 empresas.

De las 23 empresas se recibieron las siguientes cotizaciones:



¿CUÁL ES LA DINÁMICA DE PRODUCCIÓN, DISTRIBUCIÓN Y ENTREGA DE BIENES O SERVICIOS?

**ANÁLISIS**

COTIZACIÓN 1 - CISLATAM  
COTIZACIÓN 2 - AMERICAN KPO  
COTIZACIÓN 3 - SINERGY & LOWELLS S.A.S  
COTIZACIÓN 4 - HI WARE S.A.S  
COTIZACIÓN 5 - MicroHARD S.A.S

Análisis de Precios y comportamiento

El proceso de cotización se adelantó teniendo en cuenta las cantidades y especificaciones técnicas mínimas establecidas de acuerdo con la necesidad a contratar.

Total de Ítems requeridos: 22

Las 5 cotizaciones recibidas contienen los siguientes precios:

1.

ESPECIFICACIONES	COTIZACIÓN 1 - CISLATAM				
	CANTIDADES	PRECIO UNITARIO	SUB TOTAL	IVA	VALOR TOTAL MENSUAL
ITEM 1 - A	5	322.197	966.591	183.652	1.150.243
ITEM 1 - B		267.910	535.820	101.806	637.626
ITEM 1 - C	360	3.030	1.090.800	207.252	1.298.052
ITEM 2	6	40.588	243.528	46.270	289.798
ITEM 3	1	111.563	111.563	21.197	132.760
ITEM 4	1	0	0	0	0
ITEM 5	1	1.239.283	1.239.283	235.464	1.474.747
ITEM 6	2	3.930.556	7.861.112	1.493.611	9.354.723
ITEM 7	1	771.981	771.981	146.676	918.657
ITEM 8	200	39.113	7.822.600	1.486.294	9.308.894
ITEM 9	1	6.875.712	6.875.712	1.306.385	8.182.097
ITEM 10	1	1.593.209	1.593.209	302.710	1.895.919
ITEM 11 - A	6	940.000	5.640.000	1.071.600	6.711.600
ITEM 11 - B	6	232.526	1.395.156	265.080	1.660.236
ITEM 11 - C	1	294.736	294.736	56.000	350.736
ITEM 11 - D	1	320.340	320.340	60.865	381.205
ITEM 12 - A	11	140.000	1.540.000	292.600	1.832.600
ITEM 12 - B	9	417.245	3.755.205	713.489	4.468.694
ITEM 12 - C	1	442.969	442.969	84.164	527.133
ITEM 12 - D	1	47.307	47.307	8.988	56.295
ITEM 13	166	53.544	8.888.304	1.688.778	10.577.082
ITEM 14	3	497.507	1.492.521	283.579	1.776.100
ITEM 15	VALOR DIARIO	4.000.000	4.000.000	760.000	4.760.000





¿CUÁL ES LA DINÁMICA DE PRODUCCIÓN, DISTRIBUCIÓN Y ENTREGA DE BIENES O SERVICIOS?

**ANÁLISIS**

2

ESPECIFICACIONES	COTIZACIÓN 2 - AMERICAN KPO				
	CANTIDADES	PRECIO UNITARIO	SUB TOTAL	IVA	VALOR TOTAL MENSUAL
ITEM 1 - A	5	340.000	1.020.000	193.800	1.213.800
ITEM 1 - B		280.000	560.000	106.400	666.400
ITEM 1 - C	360	3.200	1.152.000	218.880	1.370.880
ITEM 2	6	45.000	270.000	51.300	321.300
ITEM 3	1	120.000	120.000	22.800	142.800
ITEM 4	1	26.500	26.500	5.035	31.535
ITEM 5	1	1.300.000	1.300.000	247.000	1.547.000
ITEM 6	2	1.320.000	2.640.000	501.600	3.141.600
ITEM 7	1	805.000	805.000	152.950	957.950
ITEM 8	200	42.000	8.400.000	1.596.000	9.996.000
ITEM 9	1	1.170.000	1.170.000	222.300	1.392.300
ITEM 10	1	1.660.000	1.660.000	315.400	1.975.400
ITEM 11 - A	6	1.000.000	6.000.000	1.140.000	7.140.000
ITEM 11 - B	6	245.000	1.470.000	279.300	1.749.300
ITEM 11 - C	1	310.000	310.000	58.900	368.900
ITEM 11 - D	1	340.000	340.000	64.600	404.600
ITEM 12 - A	11	150.000	1.650.000	313.500	1.963.500
ITEM 12 - B	9	445.000	4.005.000	760.950	4.765.950
ITEM 12 - C	1	480.000	480.000	91.200	571.200
ITEM 12 - D	1	50.000	50.000	9.500	59.500
ITEM 13	166	60.000	9.960.000	1.892.400	11.852.400
ITEM 14	3	540.000	1.620.000	307.800	1.927.800
ITEM 15	VALOR DIARIO	4.300.000	4.300.000	817.000	5.117.000

3.

ESPECIFICACIONES	COTIZACIÓN 3 - SINERGY & LOWELLS S.A.S				
	CANTIDADES	PRECIO UNITARIO	SUB TOTAL	IVA	VALOR TOTAL MENSUAL
ITEM 1 - A	5	0	0	0	0
ITEM 1 - B		733.250	3.666.250	696.588	4.362.838
ITEM 1 - C	360	6.854	2.467.500	468.825	2.936.325
ITEM 2	6	408.333	2.450.000	465.500	2.915.500
ITEM 3	1	554.750	554.750	105.403	660.153
ITEM 4	1	0	0	0	0
ITEM 5	1	514.500	514.500	97.755	612.255
ITEM 6	2	3.018.750	6.037.500	1.147.125	7.184.625
ITEM 7	1	1.494.792	1.494.792	284.010	1.778.802
ITEM 8	200	33.177	6.635.417	1.260.729	7.896.146
ITEM 9	1	22.890.000	22.890.000	4.349.100	27.239.100
ITEM 10	1	741.125	741.125	140.814	881.939
ITEM 11 - A	6	525.000	3.150.000	598.500	3.748.500
ITEM 11 - B	6	149.479	896.875	170.406	1.067.281
ITEM 11 - C	1	202.563	202.563	38.487	241.050
ITEM 11 - D	1	0	0	0	0
ITEM 12 - A	11	585.000	6.435.000	1.222.650	7.657.650
ITEM 12 - B	9	285.000	2.565.000	487.350	3.052.350
ITEM 12 - C	1	270.000	270.000	51.300	321.300
ITEM 12 - D	1	52.000	52.000	9.880	61.880
ITEM 13	166	20.000	3.320.000	630.800	3.950.800
ITEM 14	3	916.667	2.750.000	522.500	3.272.500
ITEM 15	VALOR DIARIO	500.000	500.000	95.000	595.000





¿CUÁL ES LA DINÁMICA DE PRODUCCIÓN, DISTRIBUCIÓN Y ENTREGA DE BIENES O SERVICIOS?

ANÁLISIS

4.

ESPECIFICACIONES	COTIZACIÓN 4 - HI WARE S.A.S				
	CANTIDADES	PRECIO UNITARIO	SUB TOTAL	IVA	VALOR TOTAL MENSUAL
ITEM 1 - A		0	0	0	0
ITEM 1 - B	5	740.000	3.700.000	703.000	4.403.000
ITEM 1 - C	360	6.944	2.500.000	475.000	2.975.000
ITEM 2	6	408.333	2.450.000	465.500	2.915.500
ITEM 3	1	700.000	700.000	133.000	833.000
ITEM 4	1	0	0	0	0
ITEM 5	1	800.000	800.000	152.000	952.000
ITEM 6	2	3.100.000	6.200.000	1.178.000	7.378.000
ITEM 7	1	1.400.000	1.400.000	266.000	1.666.000
ITEM 8	200	34.000	6.800.000	1.292.000	8.092.000
ITEM 9	1	24.000.000	24.000.000	4.560.000	28.560.000
ITEM 10	1	800.000	800.000	152.000	952.000
ITEM 11 - A	6	0	0	0	0
ITEM 11 - B	6	208.333	1.178.572	223.929	1.402.501
ITEM 11 - C	1	241.429	241.429	45.872	287.301
ITEM 11 - D	1	0	0	0	0
ITEM 12 - A	11	590.909	6.500.000	1.235.000	7.735.000
ITEM 12 - B	9	288.889	2.600.000	494.000	3.094.000
ITEM 12 - C	1	290.000	290.000	55.100	345.100
ITEM 12 - D	1	600.000	600.000	114.000	714.000
ITEM 13	166	20.482	3.400.000	646.000	4.046.000
ITEM 14	3	733.333	2.200.000	418.000	2.618.000
ITEM 15	VALOR DIARIO	600.000	600.000	114.000	714.000

5.

ESPECIFICACIONES	COTIZACIÓN 5 - MicroHARD S.A.S				
	CANTIDADES	PRECIO UNITARIO	SUB TOTAL	IVA	VALOR TOTAL MENSUAL
ITEM 1 - A		0	0	0	0
ITEM 1 - B	5	860.000	4.300.000	817.000	5.117.000
ITEM 1 - C	360	6.944	2.500.000	475.000	2.975.000
ITEM 2	6	408.333	2.450.000	465.500	2.915.500
ITEM 3	1	570.000	570.000	108.300	678.300
ITEM 4	1	0	0	0	0
ITEM 5	1	5.800.000	5.800.000	1.102.000	6.902.000
ITEM 6	2	5.550.000	11.100.000	2.109.000	13.209.000
ITEM 7	1	950.000	950.000	180.500	1.130.500
ITEM 8	200	54.000	10.800.000	2.052.000	12.852.000
ITEM 9	1	22.000.000	22.000.000	4.180.000	26.180.000
ITEM 10	1	3.200.000	3.200.000	608.000	3.808.000
ITEM 11 - A	6	0	0	0	0
ITEM 11 - B	6	208.333	1.178.572	223.929	1.402.501
ITEM 11 - C	1	241.429	241.429	45.872	287.301
ITEM 11 - D	1	0	0	0	0
ITEM 12 - A	11	590.909	6.500.000	1.235.000	7.735.000
ITEM 12 - B	9	294.444	2.650.000	503.500	3.153.500
ITEM 12 - C	1	290.000	290.000	55.100	345.100
ITEM 12 - D	1	55.000	55.000	10.450	65.450
ITEM 13	166	20.482	3.400.000	646.000	4.046.000
ITEM 14	3	766.667	2.300.000	437.000	2.737.000
ITEM 15	VALOR DIARIO	0	0	0	0





¿CUÁL ES LA DINÁMICA DE PRODUCCIÓN, DISTRIBUCIÓN Y ENTREGA DE BIENES O SERVICIOS?

**ANÁLISIS**

**CONSOLIDADO:**

ITEM	CANTIDADES	COTIZACIÓN 1 - CISLATAM	COTIZACIÓN 2 - AMERICAN KPO	COTIZACIÓN 3 - SINERGY & LOWELLS S.A.S	COTIZACIÓN 4 - HI WARE S.A.S	COTIZACIÓN 5 - MicroHARD S.A.S
		VALOR TOTAL MENSUAL	VALOR TOTAL MENSUAL	VALOR TOTAL MENSUAL	VALOR TOTAL MENSUAL	VALOR TOTAL MENSUAL
ITEM 1 - A	5					
ITEM 1 - B		1.787.869	1.880.200	4.362.838	4.403.000	5.117.000
ITEM 1 - C	360	1.298.052	1.370.880	2.936.325	2.975.000	2.975.000
ITEM 2	6	289.798	321.300	2.915.500	2.915.500	2.915.500
ITEM 3	1	132.760	142.800	660.153	833.000	678.300
ITEM 4	1	0	31.535	0	0	0
ITEM 5	1	1.474.747	1.547.000	612.255	952.000	6.902.000
ITEM 6	2	9.354.723	6.283.200	7.184.625	7.378.000	13.209.000
ITEM 7	1	918.657	957.950	1.778.802	1.666.000	1.130.500
ITEM 8	200	9.308.894	9.996.000	7.896.146	8.092.000	12.852.000
ITEM 9	1	8.182.097	1.392.300	27.239.100	28.560.000	26.180.000
ITEM 10	1	1.895.919	1.975.400	881.939	952.000	3.808.000
ITEM 11 - A	6	6.711.600	7.140.000	3.748.500	0	0
ITEM 11 - B	6	1.660.236	1.749.300	1.067.281	1.402.501	1.402.501
ITEM 11 - C	1	350.736	368.900	241.050	287.301	287.301
ITEM 11 - D	1	381.205	404.600	0	0	0
ITEM 12 - A	11	1.832.600	1.963.500	7.657.650	7.735.000	7.735.000
ITEM 12 - B	9	4.468.694	4.765.950	3.052.350	3.094.000	3.153.500
ITEM 12 - C	1	527.133	571.200	321.300	345.100	345.100
ITEM 12 - D	1	56.295	59.500	61.880	714.000	65.450
ITEM 13	166	10.577.082	11.852.400	3.950.800	4.046.000	4.046.000
ITEM 14	3	1.776.100	1.927.800	3.272.500	2.618.000	2.737.000
ITEM 15	VALOR DIARIO	4.760.000	5.117.000	595.000	714.000	0

De la información contenida en las cotizaciones, se obtiene el siguiente análisis:





¿CUÁL ES LA DINÁMICA DE PRODUCCIÓN, DISTRIBUCIÓN Y ENTREGA DE BIENES O SERVICIOS?

ANÁLISIS

ITEM	CANTIDADES	COTIZACIÓN 1 - CISLATAM	COTIZACIÓN 2 - AMERICAN KPO	COTIZACIÓN 3 - SINERGY & LOWELLS S.A.S	COTIZACIÓN 4 - HI WARE S.A.S	COTIZACIÓN 5 - MicroHARD S.A.S	PROMEDIO	DESVIACIÓN ESTANDAR	MEDIANA
		VALOR TOTAL MENSUAL	VALOR TOTAL MENSUAL	VALOR TOTAL MENSUAL	VALOR TOTAL MENSUAL	VALOR TOTAL MENSUAL			
ITEM 1 - A	5						3.510.181	1.559.584	4.362.838
ITEM 1 - B		1.787.869	1.880.200	4.362.838	4.403.000	5.117.000			
ITEM 1 - C	360	1.298.052	1.370.880	2.936.325	2.975.000	2.975.000	2.145.064	892.008	2.936.325
ITEM 2	6	289.798	321.300	2.915.500	2.915.500	2.915.500	1.610.525	1.429.572	2.915.500
ITEM 3	1	132.760	142.800	660.153	833.000	678.300	442.178	327.957	660.153
ITEM 4	1	0	31.535	0	0	0	7.884	14.103	0
ITEM 5	1	1.474.747	1.547.000	612.255	952.000	6.902.000	1.146.500	2.602.499	1.474.747
ITEM 6	2	9.354.723	6.283.200	7.184.625	7.378.000	13.209.000	7.550.137	2.767.809	7.378.000
ITEM 7	1	918.657	957.950	1.778.802	1.666.000	1.130.500	1.330.352	404.319	1.130.500
ITEM 8	200	9.308.894	9.996.000	7.896.146	8.092.000	12.852.000	8.823.260	1.999.377	9.308.894
ITEM 9	1	8.182.097	1.392.300	27.239.100	28.560.000	26.180.000	16.343.374	12.604.674	26.180.000
ITEM 10	1	1.895.919	1.975.400	881.939	952.000	3.808.000	1.426.314	1.181.237	1.895.919
ITEM 11 - A	6	6.711.600	7.140.000	3.748.500	0	0	4.400.025	3.468.563	3.748.500
ITEM 11 - B	6	1.660.236	1.749.300	1.067.281	1.402.501	1.402.501	1.469.829	266.722	1.402.501
ITEM 11 - C	1	350.736	368.900	241.050	287.301	287.301	311.997	52.130	287.301
ITEM 11 - D	1	381.205	404.600	0	0	0	196.451	215.360	0
ITEM 12 - A	11	1.832.600	1.963.500	7.657.650	7.735.000	7.735.000	4.797.188	3.183.400	7.657.650
ITEM 12 - B	9	4.468.694	4.765.950	3.052.350	3.094.000	3.153.500	3.845.248	838.488	3.153.500
ITEM 12 - C	1	527.133	571.200	321.300	345.100	345.100	441.183	117.560	345.100
ITEM 12 - D	1	56.295	59.500	61.880	714.000	65.450	222.919	292.147	61.880
ITEM 13	166	10.577.082	11.852.400	3.950.800	4.046.000	4.046.000	7.606.570	3.969.744	4.046.000
ITEM 14	3	1.776.100	1.927.800	3.272.500	2.618.000	2.737.000	2.398.600	614.941	2.618.000
ITEM 15	VALOR DIARIO	4.760.000	5.117.000	595.000	714.000	0	2.796.500	2.483.938	714.000

Así las cosas, el valor mensual de los 22 ítems, se establece, con base en la mediana y promedio y análisis técnico de los valores cotizados.

De esta manera, en razón a que la necesidad está determinada por 24 meses, el valor del presupuesto para la invitación cerrada N° 025 del 2020, se establece en la suma de hasta **MIL CIENTO OCHENTA Y CINCO MILLONES QUINIENTOS NUEVE MIL DOSCIENTOS OCHENTA Y OCHO PESOS MCTE (\$1.185.509.288)**, equivalente a la suma mensual de hasta **CUARENTA Y NUEVE MILLONES TRESCIENTOS NOVENTA Y SEIS MIL DOSCIENTOS VEINTE PESOS MCTE (\$49.396.220)**.

ITEM	PRECIO MENSUAL INCLUIDO IVA	VALOR 24 MESES
ITEM 1 - A	3.510.179	84.244.289
ITEM 1 - B		
ITEM 1 - C	2.144.999	51.479.971
ITEM 2	1.610.527	38.652.647
ITEM 3	660.153	15.843.660
ITEM 4	31.535	756.840
ITEM 5	1.474.747	35.393.922
ITEM 6	1.000.000	23.999.996



¿CUÁL ES LA DINÁMICA DE PRODUCCIÓN, DISTRIBUCIÓN Y ENTREGA DE BIENES O SERVICIOS?

**ANÁLISIS**

ITEM 7	1.130.500	27.132.000
ITEM 8	11.029.218	264.701.220
ITEM 9	8.182.097	196.370.335
ITEM 10 - A	881.237	21.149.680
ITEM 10 - B	300.000	7.200.000
ITEM 11 - A	3.468.562	83.245.488
ITEM 11 - B	1.402.503	33.660.073
ITEM 11 - C	311.997	7.487.918
ITEM 11 - D	196.451	4.714.828
ITEM 12 - A	4.361.076	104.665.831
ITEM 12 - B	4.204.660	100.911.848
ITEM 12 - C	1.035.300	24.847.200
ITEM 12 - D	61.880	1.485.120
ITEM 13	2.398.601	57.566.421
<b>TOTAL</b>	<b>49.396.220</b>	<b>1.185.509.288</b>

**EMPRESAS COTIZANTES**

1.

<b>Razón social de la sociedad</b>	<b>SINERGY &amp; LOWELLS S.A.</b>
<b>Nit</b>	<b>830.078.090-1</b>
<b>CONCEPTO</b>	<b>VALOR</b>
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>3.721.487.991</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>11.577.455.649</b>
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	<b>1.766.327.162</b>
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>5.027.371.161</b>
<b>PATRIMONIO</b>	<b>6.550.084.488</b>
<b>UTILIDAD OPERACIONAL</b>	<b>861.530.745</b>
<b>GASTOS DE INTERESES</b>	<b>96.249.372</b>

CAPACIDAD FINANCIERA				CAPACIDAD ORGANIZACIONAL	
LIQUIDEZ	ENDEUDAMIENTO	COBERTURA DE INTERESES	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD SOBRE PATRIMONIO ROE	RENTABILIDAD SOBRE EL ACTIVO - ROA
2,11	43%	8,95	1.955.160.829	13%	7,4%





¿CUÁL ES LA DINÁMICA DE PRODUCCIÓN, DISTRIBUCIÓN Y ENTREGA DE BIENES O SERVICIOS?

ANÁLISIS

2.

Razón social de la sociedad	<b>COMPETITIVE INTELLIGENCE SERVICES LATAM S.A.S</b>
Nit	900.500.676-9
CONCEPTO	VALOR
ACTIVO CORRIENTE	255.630.128
TOTAL ACTIVO	3.532.138.221
PASIVO CORRIENTE	1.495.627.958
TOTAL PASIVO	1.495.627.958
PATRIMONIO	2.036.510.263
UTILIDAD OPERACIONAL	1.480.297.454
GASTOS DE INTERESES	35.360.526

CAPACIDAD FINANCIERA				CAPACIDAD ORGANIZACIONAL	
LIQUIDEZ	ENDEUDAMIENTO	COBERTURA DE INTERESES	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD SOBRE EL PATRIMONIO - ROE	RENTABILIDAD SOBRE EL ACTIVO - ROA
0,17	42%	41,86	-1.239.997.830	73%	41,9%

3.

Razón social de la sociedad	<b>AMERICAN KPO S.A.S.</b>
Nit	900.700.659-1
CONCEPTO	VALOR
ACTIVO CORRIENTE	1.500.451.568
TOTAL ACTIVO	1.541.521.401
PASIVO CORRIENTE	166.156.672
TOTAL PASIVO	182.654.714
PATRIMONIO	1.358.866.687
UTILIDAD OPERACIONAL	375.835.548
GASTOS DE INTERESES	11.256.577

CAPACIDAD FINANCIERA				CAPACIDAD ORGANIZACIONAL	
LIQUIDEZ	ENDEUDAMIENTO	COBERTURA DE INTERESES	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD SOBRE EL PATRIMONIO - ROE	RENTABILIDAD SOBRE EL ACTIVO - ROA
9,03	12%	33,39	1.334.294.896	28%	24,4%





¿CUÁL ES LA DINÁMICA DE PRODUCCIÓN, DISTRIBUCIÓN Y ENTREGA DE BIENES O SERVICIOS?

**ANÁLISIS**

Respecto de las empresas HI WARE S.A.S y MicroHARD S.A.S, se tuvo limitación en el alcance a la información financiera y organizacional, por lo que no se pudo analizar.

**CONSOLIDADO INDICADORES DE CAPACIDAD FINANCIERA Y ORGANIZACIONES DE LAS EMPRESAS QUE COTIZARON:**

EMPRESA	Nit	CAPACIDAD FINANCIERA				CAPACIDAD ORGANIZACIONAL	
		LIQUIDEZ	ENDEUDAMIENTO	COBERTURA DE INTERESES	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD SOBRE EL PATRIMONIO - ROE	RENTABILIDAD SOBRE EL ACTIVO - ROA
SINERGY & LOWELLS S.A.	830.078.090-1	2,11	43%	8,95	1.955.160.829	13%	7%
COMPETITIVE INTELLIGENCE SERVICES LATAM S.A.S	900.500.676-9	0,17	42%	41,86	-1.239.997.830	73%	42%
AMERICAN KPO S.A.S.	900.700.659-1	9,03	12%	33,39	1.334.294.896	28%	24%

**PRESUPUESTO INVITACIÓN CERRADA 024 DE 2020:**

El presupuesto estimado, para la ejecución del contrato resultante de la Invitación Cerrada 024 de 2020, es de hasta MIL CIENTO OCHENTA Y CINCO MILLONES QUINIENTOS NUEVE MIL DOSCIENTOS OCHENTA Y OCHO PESOS MCTE (\$1.185.509.288), incluido IVA y los demás impuestos, tasas, contribuciones requeridos para la correcta ejecución del objeto contratado.

Proyectó: AislethQ  
Bogotá D.C., 15 de mayo de 2020